

Klare Sicht auf Umsatz

SALESperformance Analyse



**Umsatzsteigerung
durch Vertriebseffizienz**

7 Kernfragen als Unternehmer

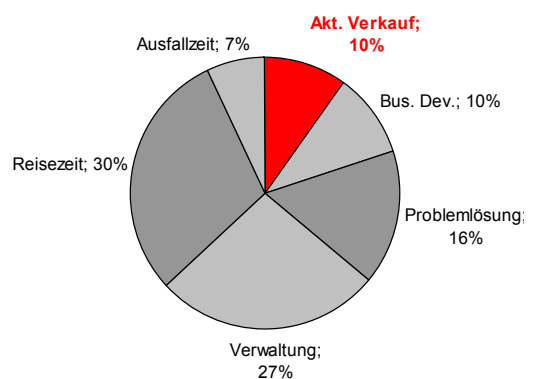
- Wie leistungsfähig ist Ihr Vertrieb wirklich?
- Sind in Ihren Märkten noch Umsatzpotentiale vorhanden, an denen Ihr Vertrieb heute noch nicht dran ist?
- Kennen Sie alle wirklich wichtigen Projekte in Ihren Zielmärkten?
- Haben Sie die richtige Wachstumsstrategie?
- Haben Sie eine Strategie um aus der Wirtschaftskrise als Gewinner kommen?
- Bringt Ihr Vertrieb noch den Umsatz den Sie geplant haben?
- Ist Vertrieb bei Ihnen Chefsache?

SALES  group

Wir steigern Umsatz

Die Situation

Viele ähnliche Firmen haben ähnliche Produkte, zu ähnlichen Preisen, in ähnlicher Qualität. Mitarbeiter, die mit einer ähnlichen Ausbildung ähnliche Arbeiten erledigen. Die Proudfoot Studie belegt jedoch, dass Verkäufer nur **10% der Arbeitszeit** auf aktives verkaufen verwenden*



Wie könnte sich Ihr Umsatz und Ertrag steigern, wenn Sie Ihren Vertrieb noch weiter fokussieren könnten und Ihre Mitarbeiter die doppelte Zeit mit Kunden und Interessenten verbringen würden?

Ohne Steigerung Ihrer Fixkosten.

Besorgen Sie sich klare Sicht auf Ihre Umsatzpotentiale.

Die SALESperformance Analyse zeigt Ihnen in kurzer Zeit Ihre Situation im Vertrieb auf und gibt anhand einer S.W.O.T. Analyse konkrete Handlungsempfehlungen um auch kurzfristigen Umsatz zu realisieren. Kurz und knackig, aus der Sicht Ihrer Kunden.

Mehr Umsatz dank erprobter Strategie

Aus den so gewonnenen Informationen erarbeiten wir klare Handlungsempfehlungen, sowie kurz- und mittelfristige, klar gesteckte Ziele und sorgen für überprüfbare Erfolge. Klare Ausrichtung der Aktivitäten, transparent für alle, sorgen für eine neue Performance Ihres Vertriebes. Daraus sollte sich bereits eine erste Umsatzoptimierung ergeben.

Mehr Ertrag und mehr Umsatz

Mehr Umsatz bei mittelfristig gleichbleibenden Kosten zieht automatisch auch einen höheren Ertrag nach sich, während Ihre Wettbewerber weiter stagnieren.

Wettbewerbsvorteil dank mehr Ertrag

Mehr Umsatz und höhere Erträge geben Ihnen die Zukunftssicherheit, die Sie benötigen, um Ihre besten Mitarbeiter weiter langfristig an Ihr Unternehmen zu binden und Ihren Wettbewerb abzuhängen.

Wir analysieren Ihren Vertrieb in 1-3 Tagen und erstellen eine Analyse mit Handlungsempfehlungen. Zur kurz- und mittelfristigen Umsetzung. Wir zeigen, wo die Ihre Potentiale liegen und wie wir sie mobilisieren.

Wir planen mit Ihnen, in der Praxis bewährte Aktivitäten, scannen effizient Ihre Zielmärkte, finden relevante Projekte, generieren Leads, qualifizieren diese und bereiten sie für Ihren Vertrieb vor oder generieren direkt Umsatz für Sie daraus.

Wir setzen um!



► **PROBLEME IM VERTRIEB?
WIR HELFEN MIT DER ANALYSE**

► **PROBLEME IM VERTRIEB?
WIR HELFEN MIT DER PLANUNG**

► **PROBLEME IM VERTRIEB?
WIR HELFEN MIT DER UMSETZUNG**

Das Ziel

Erkennen und fördern Ihrer Stärken und schlummernden Potentiale im Vertrieb. Erkennen und eliminieren der Schwächen in der Nahtstelle zu Ihren Kunden. Messbarer Return on Invest.

Wir, die SALESgroup International sind Vertriebs- und Management- Praktiker mit langjähriger Erfahrung in der Umsetzung. Wir gehen neue Wege, bringen neue Denkweisen und öffnen neue Türen!

Wir machen Umsatz!

Reden Sie mit uns jetzt über Ihre Potentiale!

Telefon: +49(0)841-12 22 623

E-mail: info@sales-group.de

* Studie der Proudfoot Consulting